

平成23年4月14日

経営者向け商品ラインアップがさらに充実

TOP PLAN サクセスU+_{プラス} の発売について

第一生命保険株式会社（社長：渡邊 光一郎）では、「新・生涯設計」のコンセプトにもとづく株式会社化記念商品第3弾として、平成23年4月21日より、保険料の払込を短期間で完了させ、長期の保障とともに将来の退職時等の資金を準備できる商品、5年ごと配当付定期保険「Top Plan サクセスU+（プラス）」を発売します。

今回発売する「Top Plan サクセスU+（プラス）」は、保険料の払込を短期間（5年、10年、15年のいずれか）で完了できるため、変化の激しい環境の中でも早期に保険料の払込を完了し、99歳までの長期の保障をご準備いただけます。また、事業保障資金と同時に退職慰労金等の資金を確実・安定的に効率良く準備しておきたいという経営者や個人事業主のニーズにお応えすることのできるキャッシュバリュー（返還率）の高い商品となっております。

これまでも第一生命では、経営者や個人事業主の方向けに、保険期間の全期間にわたって保険料をお払い込みいただくことで長期にわたり保障を得られるとともに将来の退職時等の資金の準備もできる商品、5年ごと配当付定期保険「Top Plan サクセスUα（アルファ）」を販売しており、ご好評をいただいております。

今回さらに新商品「Top Plan サクセスU+（プラス）」が商品ラインアップに加わることで、総合的な保障の確保ができる「プライム順風ライフ」をはじめとする当社の経営者保険の商品ラインアップがさらに充実し、事業保障、休業補償・医療保障、退職金準備など、企業におけるさまざまなニーズに一層柔軟にお応えできることになりました。

＜「Top Plan サクセスU+（プラス）」の主なポイント＞

- ①短期の保険料払込期間（5年・10年・15年）で、99歳までの長期の保障を確保できる
- ②キャッシュバリュー(返還率)が高く、将来の退職時等の資金を効率良く準備できる

第一生命では、「いちばん、人を考える会社になる。」というグループビジョンのもと、「新・生涯設計」一すべてのお客さまに、私たちすべてが、すべての接点で、「一生涯のパートナー」一のコンセプトにもとづき、幅広くお客さまとの接点を広げ、お役に立てるようこれからも取り組んでいきます。

TOP PLAN サクセスU+ プラス の発売 ～株式会社化記念商品第3弾～

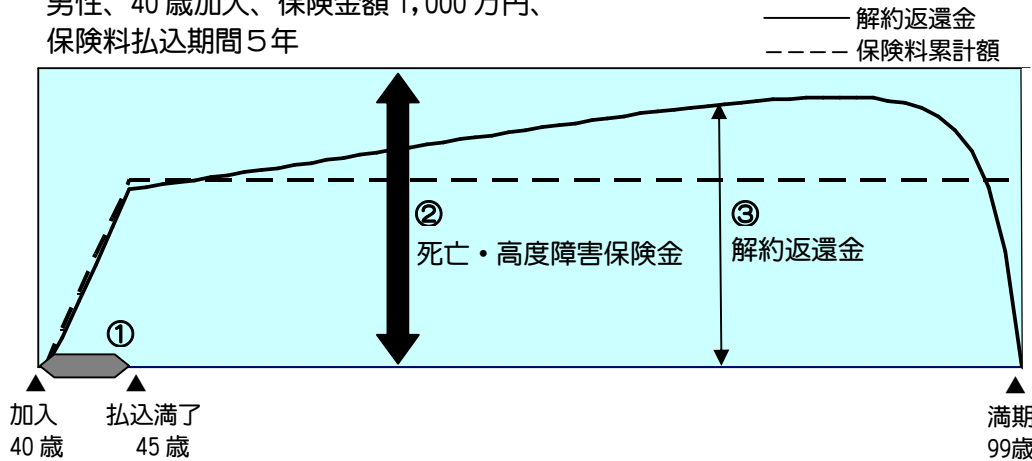
当社では、従来より長期にわたり保障を得られ、将来の退職時等の資金を準備できる5年ごと配当付定期保険「Top Plan サクセスUα (アルファ)」を販売しています。今回、事業の見通せる期間内に短期間で保険料の払込を完了させたいというニーズや、キャッシュバリュー（返還率）の高い商品で資金活用をしたいといったニーズが高いことを受け、保険料の払込期間を短期間（5年・10年・15年）とし、99歳までの長期の保障と同時に将来の退職時等の資金を効率良く準備できる「Top Plan サクセスU+（プラス）」を発売します。

「Top Plan サクセスU+（プラス）」は、早期に保険料の払込を完了し、事業保障資金と退職慰労金等の資金をキャッシュバリューの高い商品で確実・安定的に準備しておきたいという経営者や個人事業主の方にぴったりな商品です。

TOP PLAN サクセスU+ プラス 仕組図

<契約例>

男性、40歳加入、保険金額1,000万円、
保険料払込期間5年



<ポイント①>

保険料の払込を短期間(5年・10年・15年)で完了

<ポイント②>

99歳までの長期の保障を確保

<ポイント③>

キャッシュバリュー(返還率)が高く、効率的に将来の資金を準備できる

- 解約返還金を受け取られた場合は、ご契約は消滅し以後の保障はなくなります。
- 解約返還金は、契約時においては全くありませんが、保険期間の経過に伴い徐々に積立てられ、その後、保険期間の満了が近づくにつれ次第に減少し、満了時にはなくなります。
- 満期保険金はありません。
- 「保険料の自動貸付」「契約者貸付」の制度は利用できません。

TOP PLAN サクセスU+ プラス の保険料例

<契約例>




男性、保険金額1,000万円

<保険料〔年一括払〕>

| 年齢 | 5年払済 99歳満期 | 10年払済 99歳満期 | 15年払済 99歳満期 |
|-----|---------------|----------------|----------------|
| 40歳 | 1,249,710円 | 655,740円 | 459,460円 |
| 50歳 | 1,432,420円 | 756,970円 | 535,100円 |
| 60歳 | 1,638,280円 | 880,070円 | 636,800円 |

経営者保険の商品ラインアップ

「Top Plan サクセスU+ (プラス)」の発売により、当社の経営者保険の商品ラインアップがより一層充実しました。

| | |
|---|---|
|  順風ライフ  | <p>事業保障 休業補償</p> <ul style="list-style-type: none"> 主契約が終身払込の場合、80歳までの高額保障を確保 保険料払込免除特約（H13）・インカムサポートの付加により、3大疾病等の際の休業補償を確保 |
| <p>株式会社化記念商品第3弾!</p>  | <p>事業保障 退職金準備</p> <ul style="list-style-type: none"> 保険料払込を短期間で完了し、99歳までの保障を確保 キャッシュバリューの高い商品で退職金を準備 |
|  | <p>事業保障 退職金準備</p> <ul style="list-style-type: none"> 長期にわたる保障を確保 退職金の準備 |
|  | <p>事業保障 退職金準備</p> <ul style="list-style-type: none"> 役員の在任年数に応じて重くなる責任にあわせた保障を確保 退職金の準備 |
|  | <p>事業保障</p> <ul style="list-style-type: none"> お手頃な保険料で高額な保障を確保 |
| <p>メディカルエール  定期型 メディカルエール  終身型</p> | <p>休業補償</p> <ul style="list-style-type: none"> 入院等の医療保障を準備することで、休業補償を確保 従業員の福利厚生にも活用可能 |

以上

この資料は平成23年4月1日時点（「Top Plan サクセスU+ (プラス)」は4月21日より販売）の商品の概要を説明したものであり、ご契約にかかるすべての事項を記載したものではありません。ご検討にあたっては専用のパンフレットおよび「保障設計書（契約概要）」など会社所定の資料を必ずお読みください。また、ご契約の際には「重要事項説明書（注意喚起情報）」、「ご契約のしおり」、「約款」を必ずお読みください。

(登)C22H1937(H23.3.31)©